



- CDI -

## Chargé(e) de Projets

### *Business developer / Deal Maker*

**MAGMA Energy®** est la Première Centrale d'Achats dédiée aux Producteurs d'Energies Renouvelables venant essentiellement du monde agricole.

Chez **MAGMA Energy®** nous sommes convaincus que **l'UNION FAIT LA FORCE** c'est pour cela que nous regroupons, standardisons les besoins de plusieurs projets pour avoir de meilleures conditions combinant la qualité, le prix, le délai et la fiabilité.

**SOCIETE A MISSION** et membre de la FrenchTech, **MAGMA Energy®** a été reconnue à plusieurs reprises comme **startup innovante du monde agricole**. Grâce à notre action collective, ce ne sont pas moins de **500 000 ménages** qui ont accès à un gaz renouvelable produit localement.

Si vous aussi vous souhaitez **Changer Le Monde** et participer à l'aventure de la transition énergétique, alors **MAGMA Energy®** n'attend que vous.

Envoyez-nous votre candidature à [talents@magma-energy.eu](mailto:talents@magma-energy.eu)

#### VOS MISSIONS

##### Identification des besoins

Prospecter, suivre et fidéliser un portefeuille clients, détecter et créer les nouveaux besoins,

##### Achats & Relations Fournisseurs

Prise en charge des projets achats de bout en bout. Elaborer le planning d'achats, sélectionner et choisir les fournisseurs, négocier les conditions d'achats, négocier et suivre la relation fournisseurs.

##### Stocks & Approvisionnements

Garantir la disponibilité des produits, élaborer le plan d'approvisionnement, sur la base du planning des achats. Organiser et optimiser les flux et les transports

##### Suivi des opérations

Traiter et suivre les commandes du fournisseur jusqu'à la livraison chez le client en tenant compte des données prix/offres/volumes.

Gestion des demandes au fil de l'eau, contribution à l'enrichissement du catalogue des produits.

#### VOTRE PROFIL

- Formation** : Minimum Bac +3
- Expérience** : Minimum 1 an dans les postes similaire,
- Langues** : Français courant, Anglais très bon niveau exigé, l'allemand est un plus
- Exigences** : Autonomie, Rigueur, polyvalence, tempérament commercial, aisance à l'oral et à l'écrit, goût du challenge, maîtrise des outils bureautiques, CRM
- Bonus** : connaissance du secteur d'énergies renouvelables, de la méthanisation et du domaine agricole, une expérience e-commerce,
- Rémunération** : selon le profil
- Lieu de travail** : Troyes + Télétravail
- Démarrage** : T1 / T2 2024

[talents@magma-energy.eu](mailto:talents@magma-energy.eu), [www.magma-energy.eu](http://www.magma-energy.eu)